



## Zorganizuj pracę sobie i swoim agentom!

**asariCRM** to nowa usługa, która pozwoli na lepsze zarządzanie Twoją agencją nieruchomości. Umożliwia ona użytkownikowi zarządzanie spotkaniami poprzez rozbudowaną funkcję kalendarza oraz planera zadań w formie personalizowanej listy zadań, co usprawni pracę Twoją i twoich agentów.

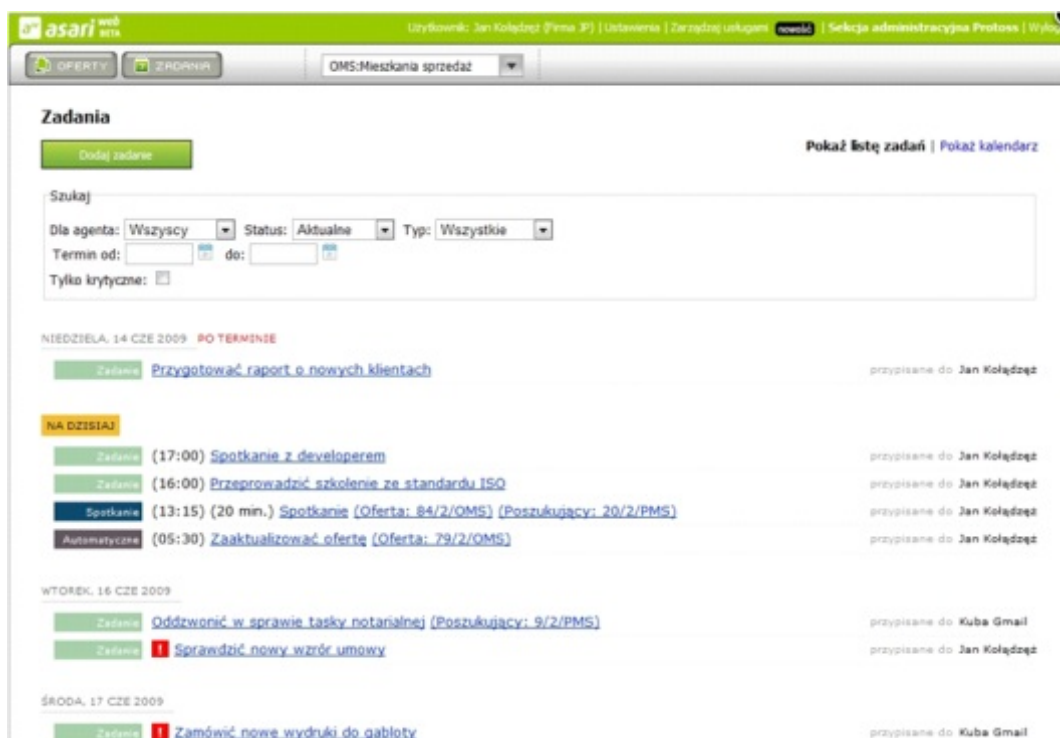
Jest to świetny zestaw narzędzi zarówno do obsługi klientów, jak i do delegowania zadań wewnętrznych.

### Problem z nieobecnością w biurze?

Wystarczy, że osoba, która odbierze telefon od klienta:

#### Etap 1

Doda nowe zadanie i wprowadzi wszystkie szczegóły, które uzyskała w wyniku rozmowy z klientem.



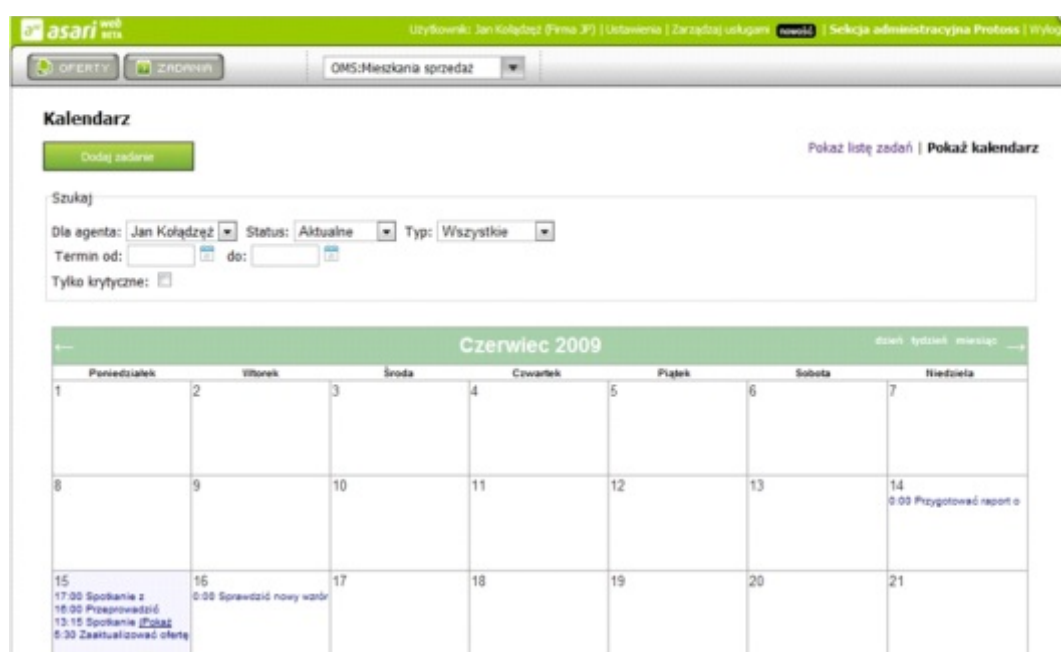
#### Etap 2

Wskaże agenta, który ma poprowadzić kontakt i nada zadaniu odpowiedni poziom ważności.



### Etap 3

Agent otrzyma powiadomienie o nowym zadaniu. Kiedy ustali datę spotkania system sam przypomni mu o nim odpowiednio wcześniej wiadomością na jego skrynkę pocztową oraz tuż po zalogowaniu się do systemu.



### Problem z systematycznością?

Aby regularnie kontaktować się z tym klientem i na bieżąco weryfikować informacje o ofertach dla niego nie trzeba robić nic.

### Etap 4

Program po 30 dniach bez informacji o kontaktach dotyczących tego klienta sam ustawi zadanie Agentowi, który jest za niego odpowiedzialny, a ten po zalogowaniu do systemu będzie musiał ustalić datę realizacji.

To tylko niektóre możliwości wykorzystania **asariCRM**.

Jeśli chcesz sprawdzić, jak działa - wystarczy, że aktywujesz tę usługę korzystając z panelu w Twoim **asariWEB**.

### Pierwszy miesiąc gratis!

ceny netto, należy doliczyć 22% podatku VAT

Cena miesięcznego abonamentu za jeden portal 29,00 zł

Cena rocznego abonamentu za jeden portal 290,00 zł

Zapraszamy na stronę: **asari.pl**